

# RegiÔtels und SiteMinder verhelfen der Villa Baltik zum Erfolg

Die Villa Baltik ist eine neu renovierte Villa aus dem 19. Jahrhundert mit perfekter Strandlage und Blick aufs Wasser. Ruhig, geräumig und mit Ostseeblick ist sie die perfekte Unterkunft für einen entspannten Urlaub.

Da das Team der Villa Baltik wusste, dass moderne Hoteliers eine starke Online-Präsenz und solide Umsatzstrategien benötigen, suchte es nach Technologielösungen, die dies ermöglichen würden.

RegiÔtels

SiteMinder



## Warum RegiÔtels und SiteMinder?

Villa Baltik entschied sich für RegiÔtels, um die Suche nach der besten Hoteltechnologie auf dem Markt zu erleichtern, ihre Online-Präsenz zu stärken, den Vertrieb zu verbessern und ihre täglichen Abläufe zu optimieren.

RegiÔtels ist ein Business-to-Business-Service (B2B), der kleinen und mittleren unabhängigen Hotels auf der ganzen Welt hilft, mehr Kontrolle über ihr Online-Marketing, ihren Verkauf und ihr Marketing, ihr Ertragsmanagement und ihren Online-Vertrieb zu erlangen.

Da RegiÔtels weiß, welche Art von Leistung, Erfahrung und Umsatz unabhängige Hotels anstreben, musste es nicht weiter suchen als seinen Partner SiteMinder. Mit weltweit führenden Channel-Management- und Booking-Engine-Funktionen sorgt SiteMinder dafür, dass Hoteliers das Beste aus Direkt- und Drittvertriebskanälen herausholen, die Buchungen steigern, den Gewinn maximieren und die betriebliche Effizienz erhöhen.

RegiÔtels und SiteMinder arbeiten schon seit vielen Jahren zusammen und haben für Hoteliers in aller Welt positive Ergebnisse erzielt, so dass es nur logisch war, dass die Villa Baltik den gleichen Erfolg haben würde.

“Wir freuen uns, ein globaler Wiederverkäufer der SiteMinder-Plattform zu sein, da wir damit unseren gemeinsamen Hotelkunden helfen können, einen zusätzlichen Schritt zum Erfolg zu machen.”

- Gregory Tugendhat, Geschäftsführer von RegiÔtels



*Für die Villa Baltik gab es ein paar Merkmale, die sofort perfekt passten.*

*“Wir haben uns bereits auf RegiÔtels für Marketing- und Revenue-Services verlassen und nutzen nun auch SiteMinders Plattform, um Channel Management und Direktbuchungen zu ermöglichen.” sagt Johanna Löw, die Leiterin der Villa.*

*“Da dies unser erstes System ist, waren wir hoffnungsvoll und gespannt auf die Ergebnisse, die es uns in Bezug auf die Verkaufsförderung bringen könnte.”*

Dieser Prozess wurde durch RegiÔtels wesentlich erleichtert, da sie auch Integrationsexperten sind und die Villa Baltik problemlos durch die Einrichtung führen konnten.

## Unmittelbare Ergebnisse

Natürlich hat der Wechsel von keiner Technologie zu branchenführender Technologie dramatische Auswirkungen auf die Möglichkeiten eines Hotels, was bei der Villa Baltik tatsächlich der Fall war.

“Obwohl wir noch ganz am Anfang unserer Reise stehen, haben wir bereits eine Menge Zeit gespart”, sagt Johanna. “Wir sind in der Lage, über die OTAs viel schneller zu verkaufen und wir können jetzt über unsere Website verkaufen, was vorher überhaupt nicht möglich war. Infolgedessen sind unsere Direktbuchungen um 100 % gestiegen.”

“Dieser Prozess wurde von RegiÔtels ebenfalls vereinfacht; die Einarbeitung und der Support verliefen sehr reibungslos. Ich bin sehr zufrieden.”

Was raten Sie also Hoteliers, die vielleicht gerade erst anfangen und nach einer Technologielösung für ihr Unternehmen suchen?

“Neuen Hoteliers würde ich RegiÔtels und SiteMinder absolut empfehlen”

sagt Johanna.

**Vielen Dank an Villa Baltik und RegiÔtels für die Zusammenarbeit mit SiteMinder. Wir wünschen Ihnen alles Gute für die Zukunft!**

[Kostenlose Demo anfordern](#)

